**ГОСУДАРСТВЕННОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ**

**«ИНСТИТУТ БИЗНЕСА И МЕНЕДЖМЕНТА ТЕХНОЛОГИЙ»**

**БЕЛОРУССКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСТИТЕТА**

**Факультет бизнеса**

**Кафедра бизнес-администрирование**

**Аннотация к дипломной работе**

**Пути совершенствования работы компании с заказиками и поставщиками с целью установления долгосрочных хозяйственных связей (на примере Сооо «Кенфордбел»)**

ЯНКОВА Анна Юрьевна

Руководитель

Мороз Максим Олегович,

старший преподаватель

2015

Дипломная работа: 69 стр., 23 табл., 10 рис., 39 источников, 9 приложений.

Хозяйственные связи, поставщики, покупатели, заказчики, эффективность, совершенствование

**Объект исследования** – СООО «Кенфордбел».

**Предмет исследования** – работа с заказчиками и поставщиками СООО «Кенфордбел».

**Цель работы**: всестороннее исследование работы по организации хозяйственных связей с поставщиками и заказчиками предприятия и разработка путей совершенствования работы с заказчиками и поставщиками на СООО «Кенфордбел».

**Методы исследования**: сравнительно-сопоставительные методы исследования, вертикальный и горизонтальный анализ баланса, методики анализа рентабельности, ликвидности, финансовой устойчивости.

**Исследования и разработки**: Изучена экономическая сущность хозяйственных связей предприятия с поставщиками и заказчиками, рассмотрены теоретические основы взаимодействия с заказчиками и поставщиками, проведен анализ финансово-экономических показателей СООО «Кенфордбел», проведен анализ работы с заказчиками и поставщиками СООО «Кенфордбел», разработаны направления совершенствования работы с заказчиками и поставщиками на СООО «Кенфордбел».

**Технико-экономическая и социальная значимость** проведенного исследования заключается в том, что применение результатов исследования на практике позволит повысить эффективность хозяйственных связей предприятия с поставщиками и заказчиками.

Автор работы подтверждает, что приведенный в ней расчетно-аналитический материал правильно и объективно отражает состояние исследуемого процесса, а все заимствованные из литературных и других источников теоретические, методологические и методические положения и концепции сопровождаются ссылками на их авторов.

Thesis: 69 p., 23 tab., 10 pic., 39 sources, 9 applications.

Economic ties, suppliers, buyers, customers, effectiveness, improvement

The object of study - JV "Kenfordbel."

Subject of research - work with customers and suppliers JV "Kenfordbel."

Objective: a comprehensive study of the organization of economic relations with suppliers and customers of the enterprise and develop ways to improve the work with customers and suppliers in the JV "Kenfordbel."

Methods: comparative-comparative research methods, the horizontal and vertical balance sheet analysis, methods of analysis of profitability, liquidity, financial stability.

Research and development: studied the economic substance of economic relations of the enterprise with suppliers and customers, the theoretical bases of interaction with customers and suppliers, the analysis of financial and economic indicators JV "Kenfordbel" analysis of the work with customers and suppliers JV "Kenfordbel" to develop ways of improving working with customers and suppliers in the JV "Kenfordbel."

Technical, economic and social significance of the study lies in the fact that the application of research results in practice will improve the efficiency of economic relations of the enterprise with suppliers and customers.

The author of the work confirms that resulted in her settlement and analytical materials correctly and objectively reflects the state of the test process, and all borrowed from literature and other sources of theoretical, methodological and methodical positions and concepts are accompanied by references to their authors.