

Витко Ф.П.

Государственный институт управления и социальных технологий БГУ, г. Минск, Республика Беларусь

Довгель Е.С.

г. Минск, Республика Беларусь

Несмотря на принимаемые Правительством меры, страна существенно отстает от заданий «Программы социально-экономического развития Республики Беларусь на 2011–2015 годы», утвержденной Указом Президента Республики Беларусь от 11 апреля 2011 г. № 136.

В текущем году динамика индексов ВВП, промышленного и сельскохозяйственного производства, экспорта, производительности труда, запасов готовой продукции на складах, рентабельности производства и продаж, инвестиций в основной капитал, потребительских цен, розничного товарооборота в сопоставимых ценах, количества убыточных организаций и некоторых других показателей социально-экономического развития Республики Беларусь еще и ухудшилась [1]. В чем же причины этого, и что делать?

Чтобы найти причины проблем в нашей экономике, сравним условия, в которых работают сегодня отечественные производители и их конкуренты, например, в Японии, США, Китае и у партнеров Беларуси по таможенному союзу.

Условия финансирования. Основная проблема белорусских предприятий – это недостаток у них собственных источников для финансирования текущей деятельности и для развития. Основной метод решения этой проблемы в стране – кредитование предприятий. При этом стоимость кредитов для производителей в Беларуси оказывается **значительно выше**, чем у их конкурентов из развитых стран, а также в России и Казахстане.

Еще более важно то, что кредитные схемы финансирования производственной сферы **даже при низких кредитных ставках**, значительно повышают себестоимость продукции и, соответственно, значительно снижают конкурентоспособность кредитруемых производств. Поэтому в развитых странах найдена и активно применяется принципиально иная схема финансирования производств: без использования банковских кредитов, путем создания акционерных обществ, привлекающих инвестиции в обмен на акции. При такой схеме финансирования у производителей **не возникает не только процентного долга по кредитам, но и вообще долга перед кем-либо**. Конкурентоспособность продукции при этом значительно повышается.

Публичные акционерные компании по всему миру в 2013 г. впервые в истории выплатили своим акционерам более 1 трлн долларов. Это на 40 % выше показателя 2009 года. В среднем ежегодный прирост выплат составил 9,4 %. Самый большой объем выплат акционерам произвели китайские компании. За 2009–2013 гг. в США этот показатель вырос на 49 %. [2].

У нас же фондовый рынок не развит, акционирование для привлечения инвестиций из-за высоких депозитных ставок в банках невозможно.

Налоговые условия. Налоги в Беларуси включаются в цену продукции, что затрудняет предприятиям ее про-

дажу на рынках, снижает конкурентоспособность белорусских производителей. У Китая и Японии эти налоги существенно ниже, а в США выплачиваются, в основном, из прибыли, что дополнительно дает значительное преимущество их предприятиям на рынках.

Условия для инвесторов и мотиваций для работников. Не страх жестоких наказаний за невыполнение доведенных заданий и за убытки вследствие коммерческих рисков, а личный интерес и свобода людей рождает творчество предпринимательства и их успехи в бизнесе. Персонал лучших предприятий в развитых странах участвует в прибыли, собственности и в контроле деятельности администрации предприятий. Зарабатывать акции, а также покупать акции национальных предприятий населению в развитых странах выгоднее, чем хранить дома или на банковских счетах любую валюту. У нас же этот механизм мотиваций к развитию не существует.

Приведенные выше и некоторые другие сравнения дают основание для вывода: основной источник кризисных явлений в отечественной экономике находится в производственных отношениях. **Для вывода экономики страны из кризисных тенденций необходимо скорректировать наши производственные отношения на следующих ключевых направлениях:**

1. Укрепить национальную валюту, обеспечить ее свободную конвертируемость и более высокую выгодность для населения, как средства накопления сбережений, по сравнению с иностранной валютой, обращающейся в нашей стране. Для этого следует наделить Национальный банк Республики Беларусь реальным собственным капиталом, чтобы он мог, не прибегая к займам, обеспечивать стабильность национальных денег, ранее выпущенных в обращение. Задача эта может быть эффективно решена путем наделения Нацбанка акциями госпредприятий, пользующимися спросом на рынке.

2. Преобразовать Нацбанк страны из ростовщика – кредитора в ответственного, рационального и грамотного национального инвестора. Обязать его выпускать национальные деньги в обращение обеспеченно, обменом на акции **гарантированно** эффективных бизнес-проектов.

3. Правительству страны представлять Нацбанку **гарантированно эффективные бизнес-проекты** для финансирования за счет инвестиционных эмиссий национальных денег. Гарантами таких бизнес-проектов должны выступать Правительство, институты Академии наук, другие заинтересованные поручители, отвечающие по своим поручительствам имуществом, а также надежные страховые организации. Соответственно, нужно создать в стране условия для должного развития всех видов страхования.

При такой схеме финансирования экономики:

– лучшие национальные предприятия станут получать инвестиции (а не кредиты), что значительно снизит

их финансовые затраты в производстве. Это резко повысит их конкурентоспособность на рынках и их прибыльность. Соответственно будет поддерживаться высоким и постоянно возрастающим рыночный спрос на их акции;

– акции эффективных акционерных обществ будут становиться **реальным и высоколиквидным** обеспечением национальных денег;

– при выпуске денег в обращение Нацбанк будет **в тот же момент** получать в свой баланс и высоколиквидный капитал для их обеспечения, которым сможет как инвестор, зарабатывать прибыль для госбюджета, а также эффективно управлять курсом национальных денег на рынке: при необходимости – продажей части акций увеличивать объем товарной массы на рынке, и в то же время, этим же изымать часть национальных денег из обращения. Соответственно, нужно создать в стране условия для развития рынка ценных бумаг;

– с получением обеспеченности и полной управляемости национальная валюта станет стабильной, свободно конвертируемой и управляемо растущей в стоимости относительно доллара, евро и других не обеспеченных валют;

– национальным деньгам в республике будет придано новое качество – способность стать более эффективным средством накопления сбережений, чем иностранная ва-

люта. И потому валюта из накоплений населения, предприятий и банков станет активно продаваться Нацбанку за его рубли. В стране возникнет дополнительный источник для валютных инвестиций.

4. Кроме того, необходимо оптимизировать налогообложение производителей **по критерию максимизации** конкурентоспособности продукции национальных предприятий на внутреннем и внешнем рынках. С изменением модели финансирования экономики, это окажется легко реализуемым.

5. **Нужно создать еще и условия высоких мотиваций** менеджменту предприятий и всем работникам к хозяйственному участию в прибыли предприятий и направлению прибыли на развитие производства, а населению – к покупке акций национальных предприятий.

В системности подхода к этим предложениям – ключ к решению проблем.

Литература

1. Социально-экономическое положение Республики Беларусь в I квартале 2014 г. – Режим доступа : http://belstat.gov.by/homep/ru/indicators/doclad/2014_3.php
2. «Вести». Объем дивидендов в мире впервые превысил \$1 триллион. – Режим доступа : <http://www.vestifinance.ru/articles/39816>