

(по счетам 80, 81 открыть соответствующие субсчета 80.1, 81.1)	расходов, или уплачиваемые за счет прибыли
--	--

2) Вести учет издержек по статьям: материальные затраты, затраты на оплату труда, отчисления на социальные нужды, амортизация основных средств, транзакционные затраты, прочие затраты. К статье затрат «транзакционные затраты» относить суммы оборотов по счетам 20.1, 44;

3) Отменить обязательные нормативы включения в себестоимость информационных, консультационных, аудиторских, представительских, командировочных, рекламных затрат, предоставив предприятиям право самостоятельно определять долю этих затрат в себестоимости продукции;

4) Для анализа эффективности организации сбыта на основании данных о транзакционных издержках дополнительно рассчитывать следующие показатели:

- Транзакционные издержки на единицу реализованной продукции:

$$T_{\text{Иср}} = \frac{\text{Сумма транзакционных издержек по счетам 20.1, 44, 80, 81}}{\text{Объем реализованной продукции}}$$

- Доля транзакционных издержек в составе затрат:

$$T_{\text{И\%}} = \frac{\text{Транзакционные издержки}}{\text{Себестоимость продукции}} \times 100\%$$

ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ РЕФОРМ

Пелих С.А., БГЭУ

Наша практика реформирования народного хозяйства за последнее десятилетие показала то, какими потерями оборачивается для предприятий отсутствие теоретического обоснования реформ. Например, мы без применения политической экономии как фундаментальной базы отвергли теорию трудовой стоимости К. Маркса и применили постулаты количественной теории денег М. Фридмана. Это привело к тому, что денежно-кредитная сфера из сферы инфраструктурной, призванной выполнять функции обслуживания товарного производства, превратилась в самостоятельную сферу производства и услуг. При этом имела в виду экономика США, в которой действительно денежно-кредитная сфера является ведущей. Используя уникальное обстоятельство, что доллар

является международным денежным средством и обеспечивает более 60% мировой торговли и более 90% финансовых операций, США действительно продает его на сумму примерно в 350-400млрд. дол. в год, покрывая свой дисбаланс в торговле товарами на эту же сумму. Мы же, теоретически не продумав ситуацию, применив количественную теорию денег, вымыли оборотные средства, амортизационные фонды, все накопления и сбережения предприятий населения из реальной товаро-производящей сферы в денежно-кредитную. Последствия не заставили себя долго ждать, мы получили, что имеем: кризис неплатежей, упадок наукоемких производств, потерю конкурентоспособности, громадную инфляцию, инвестиционный и инновационный кризис. Пример Китая, который, не отвергая теорию трудовой стоимости, пошел по пути развития материальной сферы национальной экономики, показывая какое возросшее значение, имеет политэкономия на современном этапе развития человечества. При этом руководство Китая постоянно учитывает обстоятельство, что «Своими действиями, воздействующими на количество денег, находящихся в обращении, правительство в состоянии прямо или косвенно повлияет на реальный объем выпуска продуктов на уровне цен и, следовательно, на благосостоянии экономической системы в целом» [1].

Это высказывание Э.Д. Доллана, известного специалиста США по управлению денежно-кредитной политикой, показывает какое внимание и в каких сферах должно быть уделено государственными органами управления. В ходе реформ необходимо усиленное и масштабное государственное регулирование по приоритетным направлениям.

В своей книге «Экономические последствия Версальского договора» Д.М. Кейнс определил важную роль стабильности валюты в экономической системе. Он писал «Ульянов Ленин утверждал, что наилучший способ уничтожить капиталистическую систему – это ослабить и разложить ее валюту посредством инфляции»... Ленин был абсолютно прав. Нет более точного и верного способа переворота существующих основ общества, нежели подрыв денежной системы. Этот процесс пробуждает все разрушительные системы, скрытые в экономических законах, а сама болезнь протекает так, что диагноз не может поставить ни один из многих миллионов человек».

В.О. Ойкен – ученый, идеи которого использовал и претворил на практике создания «немецкого чуда» в 50-е годы Л.Б. Эрхард, тоже постоянно обращал внимание в своей книге «Основные принципы экономической политики» на стабильность валюты, как залог успешной экономической деятельности.

Серьезное внимание государственных органов управления Белоруссии укреплению валюты и уменьшению инфляции в последние два года, положительно сказывается на стабилизации обстановки в

экономике. Снижение инфляции до 2-3 % в год, позволит добиться качественных сдвигов в экономических процессах прежде всего, в накоплении средств для внутренних инвестиций. Но тут возникает проблема восприимчивости инвестиций. Банки начинают бить тревогу по поводу того, что под имеющиеся небольшие ресурсы нет нормативного спроса. Это требует серьезного осмысления в теоретическом плане, так как износ основных средств достигает 80%, пороговым является 40%-износ. Отсюда следует, что у нас не создана организационная система, которая могла бы генерировать потребность в инвестициях и потом эффективно их использовать. Ситуация требует теоретического осмысления. Предварительный анализ показывает, что наши хозяйствующие субъекты не имеют стратегии развития, которые обычно требуют мощных инвестиций для претворения в жизнь. Наше народное хозяйство состоит на 80 % (по вкладу в ВВП) из государственных предприятий или из акционерных обществ с контрольным пакетом государства. По существу, это хозяйствующие объекты с одноуровневым тактическим управлением, а стратегические решения остаются за министерствами и ведомствами. Ясно, что Министерство промышленности не способно в динамичной рыночной среде осуществлять стратегическое управление несколькими тысячами своих предприятий. Следует думать, что на наших государственных предприятиях нужно создавать стратегический центр принятия решений. Такой орган в виде Совета директоров, Наблюдательного совета существует на всех предприятиях в рыночной экономике. В нем представлены интересы всех групп населения: владельцев, акционеров, коллектива предприятия, руководящих работников предприятия, банков, органов власти, поэтому он может принимать взвешенные решения в интересах всех. Западная экономическая мысль много сделала для того, чтобы успешно проводить государственную политику и в то же время максимально освободить свои предприятия от мелкой ненужной опеки. Это и широкое применение индикативного стратегического планирования, показатели которого реализуются не в директивном (приказном) порядке, а через формирование государством условий, делающих выгодным выполнение этих показателей (индикаторов). Государственное влияние связывается с разработкой и осуществлением пакета государственных программ, начиная от фундаментальных научных исследований, развития важнейших отраслей хозяйства и до обеспечения благоприятных условий для функционирования сфер образования, здравоохранения, социального обеспечения, частично финансируя их из бюджета, частично на основе привлечения частных инвесторов путем создания для них многочисленных льгот и привилегий.

Глобализация экономики требует все большего формирования межотраслевых, межрегиональных и межстрановых связей. В силу этого,

в мире все большее значение приобретают сети и структуры управления, так называемые CALS-технологии. Эта сфера экономических отношений, которая играет роль связывающего моста между макроэкономикой и микроэкономикой получило, мало изученное у нас название мезоэкономика. Проблема же эта – исключительно важная как в аспекте теории, так и в хозяйственной практике. Как известно, весь производственный процесс осуществляется на каждом предприятии в соответствии с широко известной формулой:

$$\begin{array}{c}
 P_c \\
 / \\
 Д - Т \dots П \dots Т' - Д' \\
 \backslash \\
 C_{п}
 \end{array}$$

где акт $\frac{P_c}{C_{п}} Д - Т <$

предшествует производству и предопределяет его технический уровень, направленность масштабы, так как в результате этого акта производство обеспечено определенного технического уровня и качества средствами производства в том или ином количестве, а также в производство вовлечена определенной квалификации и соответствующей численности рабочая сила. Акт $Т - Д$ представляет собой процесс реализации произведенной продукции, за которым скрыты более глубокие процессы; процесс общественного признания степени полезности произведенной продукции, удостоверенной ее денежной оплатой на рынке: процесс самокупаемости и прибыльности производства, реализуемый через оплату продукции потребителями. Каждый акт $Д' - Т'$ со стороны одного предприятия является одновременно актом $Т - Д$ для другого предприятия и обратно. Актами $Д - Т$ и $Т' - Д'$ предприятия связаны друг с другом межотраслевыми связями, которые и образуют мезоэкономику. Эти связи складываются в определенного вида цепи и сети, что уже представляет собой начальную стадию структуризации мезоэкономики. Когда на основе этих начальных мезоэкономических структур, создаются организационные структуры базирующиеся на переплетении собственности участников таких структур (корпорации, концерны, финансово-промышленные группы, транснациональные корпорации и т.д.) имеет место более, высокий уровень мезоэкономического структурирования, которому соответствует корпоративный механизм хозяйствования на мезоуровне. Значимость всех этих процессов исключительна, поскольку производство находится в особой зависимости от его подготовки ($Д - Т$) и от реализации ($Т' - Д'$). А организовать на должном уровне производство в масштабе страны возможно, только структурировав

его на крупные мезоэкономические блоки и соответствующие им корпорации с межотраслевым оборотом ресурсов и с банками во главе. Вся эта сфера экономических отношений почти игнорируется нашей экономической наукой, а пора пристально обратить на нее внимание.

Литература

1. Доллан Э.Д. Деньги, банковское дело и денежно-кредитная политика. М., 1993.
2. Кейнс Дж.Н. Избранные произведения. М., 1993.
3. Ойкен В.О. Основные принципы экономической политики. М., 1995.
4. Эрхард Л.Б. Благосостояние для всех. М., 2001.
5. Производственный менеджмент // Под редакцией профессора Пелиха С.А. Мн., 2003.

ИДЕОЛОГИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА

Хвесеня Н.П. БГУ, Плескач Ж.Г., Польша

В переходной экономике Республики Беларусь рыночные процессы проходят сложно и неоднозначно. Государство в качестве стратегической цели провозгласило концепцию социально-ориентированной рыночной экономики, сочетающей в себе преимущества современного высоко развитого рыночного хозяйства с обеспечением социальной справедливости и эффективной социальной защиты граждан. Эта концепция представляет собой экономическую составляющую неоконсерватизма, идеологии развивающейся под влиянием идей классического либерализма. Неоконсерватизм появился в период кризисного состояния техногенной цивилизации, ослабления духовно-нравственных устоев общества. Нужна была система идей, которая бы объединяла общество, поддерживала целостность и согласность связей и процессов, созидательно воздействовала на социальное взаимодействие. Консерваторы приняли принцип классического либерализма, утверждающий самоценность человека. Этот принцип стали сочетать с такими ценностями как семья, закон, порядок; инициативу, заинтересованность, личные возможности согласовывать с ответственностью перед социумом, сложившимися структурами и традициями. В этой идеологии не только закрепились система ценностей, но и определился ориентир для дальнейшего развития общества. Неоконсерваторы считают социальное рыночное хозяйство удачной формой социально-экономического порядка, отражающего экономический интерес собственника. Два постулата либеральной концепции положены в основу формирования и развития